

# BROCHURE

CORPORATIVO

**15** **lifting.**  
GROUP

OUR CLIENTS OUR SUCCESS

# Índice

|

# Lifting group

*Fundada en 2007*

Con más de **15 años de recorrido** nuestro objetivo es ayudar a las empresas y organizaciones a responder de forma rápida y eficaz, a liderar las **dinámicas del mercado** y a **crecer con éxito**. Gracias al esfuerzo continuo y el trabajo en equipo, el liderazgo y su valor, nos hemos convertido en líderes para pymes y **referencia para grandes empresas** en la consecución de sus **retos estratégicos de crecimiento**.

Aportamos todo nuestro **know how** y capacidad para definir la **estrategia global** y afrontar nuevos retos. En Lifting Group estamos en constante búsqueda de formas innovadoras de **crecimiento** para superar las expectativas de nuestros clientes.



“El crecimiento se basa en la inquietud y la curiosidad. Y en cómo resolvemos ambas de forma alineada con nuestros objetivos.”



*David Garcia*  
CEO & Co-Founder Lifting Group



Unas palabras que siempre me repito cuando afrontamos nuevos retos en Lifting Group. Y que tienen que ver con el equilibrio y el movimiento continuo. Y estas palabras resultan porque sentimos que hemos podido alcanzar nuestro primer objetivo de forma clara:

**AYUDAR A NUESTROS CLIENTES A CRECER Y A MEJORAR.  
Y QUEREMOS SEGUIR HACIÉNDOLO.**



Nuestro

# Why & How

## WHY

Nacimos para **transformar la industria de consultoras y agencias**, convirtiéndonos en un **Partner único**, que se implica con **pasión y compromiso**, tanto en la definición como en la implementación de la estrategia con esfuerzo, proactividad, implicación y alcance.

## HOW

En Lifting Group siempre nos aproximamos a los retos con un **enfoque** muy **claro** que nos permite trabajar junto al cliente para conseguir sus **objetivos** de forma **sostenible** y que genere una base suficiente para plantear el siguiente escenario.



# Nuestra Garantía

Somos expertos en Marketing, tus compañeros de viaje para **aumentar el rendimiento de tu empresa y negocio**. Con una visión amplia,  **cubrimos todos los canales**  dentro de la estrategia de marketing de una empresa u organización.

En **Lifting Group** orientamos nuestro trabajo a conseguir los objetivos de negocio de los clientes y traducirlos en **resultados medibles** y de **crecimiento empresarial**.

ROI

**+30M€**  
anuales gestionados

Alcance

**4 Verticales**  
de servicio con equipos especializados

Flexibilidad

**+100.000**  
horas anuales de servicio

Proactividad

**Metología Agile**  
diferenciada por cada vertical de servicio con flujos de sinergia

Resultados

**+750 KPI's**  
medidos y reportados mensualmente

Metodología

**Organigrama**  
interno estructurado para la entrega de valor al cliente

# LET'S MAKE YOUR *business grow*



# Servicios

*Nuestro what*

## 01 | Consultoría Estratégica

Definimos la estrategia de negocio de la empresa ayudando a definir la estrategia de Canales, de productos/servicios, nuevas unidades de negocio o internalización, creando un guideline que permite a nuestros clientes crecer rápidamente.

## 02 | Marketing Outsourcing

Servicios creados para transformar la relación con nuestros clientes y convertirnos en un partner único capaz de definir e implementar las iniciativas y necesidades del departamento de marketing de nuestros clientes.

## 03 | Marketing Digital

Nuestro reto es liderar el Canal Digital. Nuestro expertise, siendo una de las primeras agencias de marketing digital certificadas por Google en España, nos ha convertido en uno de los partners con mayor alcance.

## 04 | **IMAGINE.** creative ideas

Nuestra Agencia Creativa digital, de desarrollo de proyectos digitales y productora audiovisual.

# 01 | Consultoría Estratégica

## Valor añadido para Pymes

Como **consultora especializada** brindamos **soluciones y estrategias** enfocadas a **Pymes y empresas familiares**, donde evaluamos la situación actual de la empresa e implementamos medidas para la toma de **decisiones estratégicas**.

La **transformación digital** para Pymes y su realización con éxito, requiere de **conocimientos** de muchos ámbitos distintos tales como; conocimientos de TI o servicios web, gestión efectiva de procesos, comunicación, análisis de datos y la capacidad y alcance para definir una **estrategia clara y efectiva**.



CONSULTORÍA ESTRATÉGICA

CONSULTORÍA DE MARKETING DIGITAL Y OMNICANAL

EXPANSIÓN & INTERNALIZACIÓN

AUDITORÍA DE CANALES

CONSULTORÍA MARKETPLACES

ANALÍTICA & BIG DATA

# 01 | Consultoría Estratégica

## *Valor añadido para Pymes*

Como consultoría **estratégica**, orientamos nuestro servicio a generar **oportunidades de rendimiento** para garantizar la máxima rentabilidad de la inversión (**ROI**), y lo hacemos mediante **estrategias implementables**.

Definimos la **estrategia de negocio** de tu empresa adaptada a tu **actividad** y **tipología** de negocio, así cómo los canales más efectivos. Realizamos una **auditoría exhaustiva** para detectar **necesidades** y establecer los **objetivos** a alcanzar mediante un **plan estratégico**.

Traducimos la estrategia en una **hoja de ruta** clara mediante un **plan estratégico** operativo a **corto, medio y largo plazo**, identificando y definiendo las **acciones tácticas** más inmediatas para potenciar desde el primer momento el valor de tu marca y servicios.

Todo ello enfocado a la **consolidación**, permitiéndote **crecer** de forma **rápida y estable**.





## 02 | Marketing Outsourcing

### *Partner estratégico*

En 2007, fuimos pioneros en España en ofrecer un servicio de Marketing Outsourcing: **externalizar de forma completa o parcial un departamento de marketing.**

### Los puntos clave ...

- 01** | Definición de la estrategia a corto, medio y largo plazo identificando los objetivos principales.
- 02** | Definición de RoadMaps estratégicos semestrales de implementación.

- 03** | Equipos multidisciplinares de entre 4 y 6 personas para dar servicio al cliente.
- 04** | Proactividad, el equipo al completo interactúa con el cliente de forma regular.
- 05** | Reporting mensual, alineación de los resultados y acciones acorde con la estrategia.

# 02 | Marketing Outsourcing

*Partner estratégico*

Los equipos de **Lifting Group**, como **agencia de marketing 360**, cuentan además con la ventaja de beneficiarse de los servicios y los equipos de sus otras divisiones, tanto a nivel de **consultoría, como de servicios especializados digitales, operaciones, desarrollo y diseño**. De este modo pueden adaptarse a la multidisciplinariedad que requiere cada proyecto de marketing externo.

	Marketing Outsourcing <b>DIGITAL</b>	Marketing Outsourcing <b>OMNICHANNEL</b>	Marketing Outsourcing <b>GLOBAL</b>	Marketing Outsourcing <b>IMPLANT</b>
<b>Servicio Mínimo</b>	30h/mes	40h/mes	60h/mes	100h/mes
<b>Permanencia</b>	3 meses	3 meses	6 meses	6 meses
<b>Definición Estratégica</b>	X	X	X	X
<b>RoadMap Estratégico</b>	Semestral	Semestral	Trimestral	Trimestral
<b>B2B</b>	X	X	X	X
<b>B2C</b>	X	X	X	X
<b>Comercial</b>		X	X	X
<b>Canal Digital</b>		X	X	X
<b>Expansión</b>		X	X	X
<b>Internacional</b>	X	X	X	X
<b>Equipo Multidisciplinar</b>		X	X	X
<b>Equipo nativo</b>			X	

## 03 | Marketing Digital

# Desafíos sin Fronteras

Nacimos y crecimos con el reto de entender y dominar el Canal Digital. Nuestra experiencia, siendo **una de las primeras agencias de marketing digital certificadas por Google en España**, nos ha transformado en uno de los partners con mayor alcance que una empresa pueda tener. **Trabajamos con equipos especializados y certificados, pero lo más importante: Con una metodología única y propia.**

Nuestro esfuerzo y compromiso nos hacen volver a renovar la insignia de **Google Partner Premier**, un camino que empezamos conjuntamente en **2016** y que a día de hoy Google continúa reconociendo nuestro trabajo año tras año. El hecho de ser **Partner** nos asegura nuestro **conocimiento** y **expertise en distintos canales de publicidad Google**, cumpliendo con los requisitos de inversión y best practices.



### INBOUND MARKETING

---

#### SEO

---

#### SOCIAL

---

#### REPUTACIÓN ONLINE

---

#### MARKETPLACES

---

#### PAID MEDIA



## 04 | **IMAGINE.** creative ideas

### *Creatividad Efectiva*

Con una pasión en común: hacer crecer tus sueños. **Imagine Creative Ideas** y **Lifting Group** se unen para construir experiencias de marca y conseguir que los objetivos de los clientes se conviertan en realidad. Combinando la **estrategia** y la **creatividad** con unos objetivos muy claros: que la empresa crezca, mejore su visibilidad, transmita sus valores y se diferencie en el mercado.

A esto le llamamos  
**Creatividad Efectiva**

Como Agencia Creativa, contamos con expertos en cada disciplina que aportan valor visual y digital según las necesidades de tu compañía. El equipo de **Imagine Creative Ideas** sabe que no todas las empresas son iguales, cada empresa tiene su carácter, circunstancias y características únicas, por lo que no existen proyectos estándares.

**VISUAL** Branding | Visual Design | Packaging

**DIGITAL** Web | E-Commerce | Mobile

**DESIGN** Equipo visual dedicado

**INTERACTIVE** Video | Motion Graphics | Photography

# Lifting Group Academy

Nuestra iniciativa **Lifting Academy**, formaciones internas especializadas, busca conseguir un **equipo cohesionado** y **actualizado** con las últimas tendencias y metodología de **Lifting Group**. Con estas sesiones conseguimos que todos los miembros del equipo adquieran los **conocimientos** necesarios para afrontar los retos que se nos plantean diariamente.



# Responsabilidad Social



**Valor compartido** como sustento para **crear valor social**.

En Lifting Group desarrollamos nuestra actividad bajo el firme compromiso de **contribuir a la sostenibilidad** desde una perspectiva ambiental, así como nuestra **participación activa** en **iniciativas** y **actividades sociales** que benefician a la sociedad, llevando a cabo **acciones voluntarias** por parte de los equipos integrantes de la empresa.



Crear valor a largo plazo para las personas

Crear valor a largo plazo para nuestra sociedad

Crear valor a largo plazo para nuestros clientes

# Casos de Éxito

Cliente  
**BSV Electronic**  
**BSV.**  
with you since 1984

Servicio  
**Marketing Outsourcing**

## La digitalización como base de crecimiento

Como **Partner Estratégico**, acompañamos a nuestros clientes en todo el proceso desde la definición de objetivos hasta la **implementación** de acciones. **Formamos parte de todo el proceso** porque queremos estar allí, los éxitos de nuestros clientes son los nuestros.

**BSV Electronic**, creada en 1984 es una **empresa tecnológica** cuya finalidad es poder dar soluciones electrónicas a todas las empresas fabricantes de la zona.

Empezaron siendo **una ingeniería electrónica dedicada a desarrollar proyectos para la industria** y poco a poco **ha ido evolucionando en tres grandes líneas de negocio: 1.** Empresa fabricante de **equipos de tratamiento de aguas de piscinas (BS Pool)**, **2.** Comercial y empresa de **proyectos de iluminación (BS Light)**, **3.** Empresa de **comercialización de productos electrónicos, así como el diseño y fabricación (BS Electronic)**.

*“Con este servicio hemos conseguido obtener un reconocimiento de marca en el sector muy importante, así cómo un buen posicionamiento, siendo capaces de continuar creciendo y evolucionando como empresa líder en el sector.”*

*Jordi Vila,*

CEO de BSV Electronic



## Logros que dejan huella

Desde **Lifting Group**, llevamos desde el **2018** acompañando a **BSV Electronic** en la **definición e implementación de una renovada estrategia de Marketing y Comunicación**, tanto a nivel online como offline. **BSV Electronic** se encontraba en un momento crucial para la empresa, ya que necesitaban dar un **salto de calidad** para ir adaptándose a las **nuevas necesidades y tendencias** que planteaba el sector. Desde el inicio del proyecto sabían que para construirlo necesitan a un **Partner Estratégico** capaz de acompañar al cliente durante todo el proceso, desde la **definición** hasta su correcta **implementación**.

## Un salto de calidad para seguir creciendo

**BSV Electronic** sabía que necesitaba trabajar y **desarrollar el concepto de marca**, un factor muy importante para una empresa de continuo crecimiento. **Generar valor, conocimiento y visibilidad** era uno de los retos que se plantearon desde el inicio del proyecto y que sabían que para construirlo necesitaban a un **Partner Estratégico** capaz de acompañar al cliente durante todo el proceso, desde la **definición hasta su correcta implementación**.

Con el servicio de **Marketing Outsourcing** apoyamos e impulsamos a nuestros clientes a **conseguir los objetivos marcados**. Con **BSV Electronic** el **reto** se encontraba en **diferenciar las distintas divisiones del grupo**, con quien trabajamos conjuntamente en la definición de aplicaciones corporativas alineadas con las **estrategias de branding del grupo**.

Histórico

**+ 6**  
años relación

Alcance

**+ 6**  
proyectos adicionales

Ferias

**+ 4**  
ferias internacionales  
(Europa + USA)

Negocio

**+ 2000**  
contactos generados

Descargas

**+ 3000**  
descargas online de materiales  
comerciales

Compañía

**BS Light**  
**BS Pool**  
nueva estructura de  
divisiones de negocio

## Trabajos realizados

Para poder desarrollar todas las acciones necesarias para conseguir los **objetivos marcados**, nuestro equipo de **Imagine Creative Ideas**, desarrolló una serie de materiales y recursos para poder implementar las acciones propuestas tanto en el canal **online** como **offline**.

Lanzamos un rediseño de dos de las divisiones del cliente (BS Pool y BS Light), consiguiendo dar a la marca un aspecto mucho más atractivo, potenciar la **visibilidad** e incrementar el **volumen de negocio**.

Diseñamos diferentes **materiales** para trabajar en la definición de **aplicaciones corporativas** alineadas con las **estrategias de branding** definidas para el grupo. Con la creación de estos materiales corporativos conseguimos dar **visibilidad** a la marca y a sus productos entre sus **potenciales clientes**.

## Resultados del proyecto

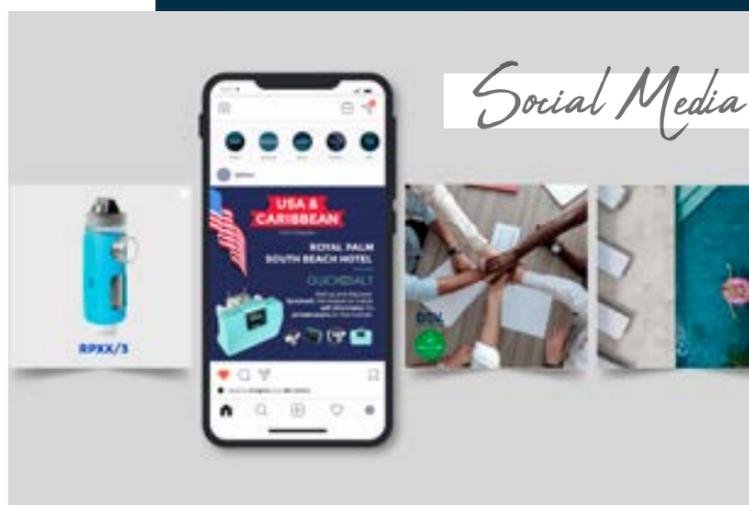
Con las acciones definidas por nuestros equipos estratégicos BSV-Electronic, ha conseguido trabajar y desarrollar el **concepto de marca**, **mejorando el posicionamiento de cara a los principales competidores** y **comunicando** y transmitiendo a los usuarios los **valores y la filosofía de la empresa**. Además, logramos **generar valor**, **mejorar la captación de leads**, aumentar la **visibilidad de marca en el canal digital** y plantear **nuevos retos estratégicos** que pudieran tener.



Web



Catálogo



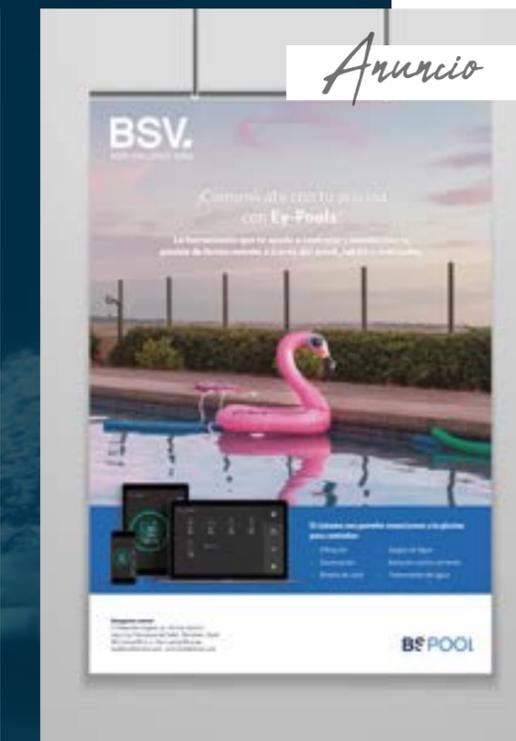
Social Media



Lona



Roll Up



Anuncio



# Casos de Éxito

Ciente

**Ferrer Abelló**

**Ocuo**



Servicio

**Marketing**

**Outsourcing**

## La Energía del Cambio

En los últimos años, la **digitalización** ha **transformado** la forma en la que vivimos y trabajamos. Este cambio ha afectado de manera **transversal**, teniéndonos que **adaptar** y **evolucionar** en un breve periodo de tiempo. Así mismo, el **sector energético** se encuentra en un profundo **proceso de transformación**, donde las empresas del sector avanzan a toda **velocidad** hacia un modelo que implica optar por **tecnologías más verdes**.

**Ferrer Abelló** nació con la idea de **contribuir a que la sociedad funcione**, facilitando el **consumo energético** a todo el mundo. El grupo está focalizado en la **distribución minorista de energía desde 1965**. Más de 50 años después y mediante **30 delegaciones**, el grupo cuenta con **6 marcas independientes: Petrolis, Enexia, Premira, Globerg, Ocuo, y Sergreen**, además de operar en **3 comunidades autónomas del país**.

*“De Lifting Group valoramos sobre todo su profesionalidad en la planificación de cualquier proyecto que nos planteamos. Con el equipo tenemos la tranquilidad y seguridad de que los retos salen adelante sea cuál sea el timing. Sin duda es nuestro Partner de confianza en este camino hacia la digitalización.”*

Marketing Manager en Ferrer Abelló



## La oportunidad de evolucionar digitalmente

En **Lifting Group** llevamos desde 2021, acompañando al **Grupo Ferrer Abelló** en la definición del **Plan de Comunicación** y **Estrategia** de **arquitectura de marcas**, así como en la **implementación de acciones** tanto **online** como **offline**, con la finalidad de **consolidar su imagen corporativa** y **aumentar su visibilidad en el Canal Digital**.

El grupo viene de la consolidación de una **empresa familiar** dedicada principalmente a la **distribución de carburante**. En sus inicios el mercado en el que operaba el grupo se encontraba en declive y sobre todo muy **poco digitalizado** y con poco acceso a las herramientas digitales. Bajo esta premisa, el **Grupo se encontraba frente a una fuerte necesidad de apostar por un Partner Estratégico Digital** que les diera la **oportunidad de evolucionar digitalmente**.

## Del soporte a la creación de valor

El **Grupo** necesitaba **trabajar una arquitectura de marca para las 6 marcas independientes**, además de **plantear y definir una estrategia global de marketing digital capaz de irrumpir en el mercado de forma competitiva**.

Nuestros equipos de **Marketing Outsourcing**, continúan trabajando para conseguir **aumentar la visibilidad** de las distintas marcas del **Grupo**, así como en la **definición de una estrategia enfocada al crecimiento** de seguidores en las distintas redes sociales. Adicionalmente, el equipo sigue apostando por **optimizar y potenciar la comunicación interna**, a través de distintas campañas de **email marketing** para comunicar las últimas novedades de la empresa, y así poder **aumentar y fortalecer el sentimiento de pertenencia**.

Histórico

**+ 3**  
años relación

Alcance

**+ 5**  
proyectos adicionales

Compañía

**6**  
marcas independientes

Negocio

**+ 2.800**  
contactos generados

Engagement

**+ 1.100**  
suscriptores nuevos  
último semestre

Tráfico

**+ 41.000**  
sesiones canal orgánico  
último semestre

## Trabajos realizados

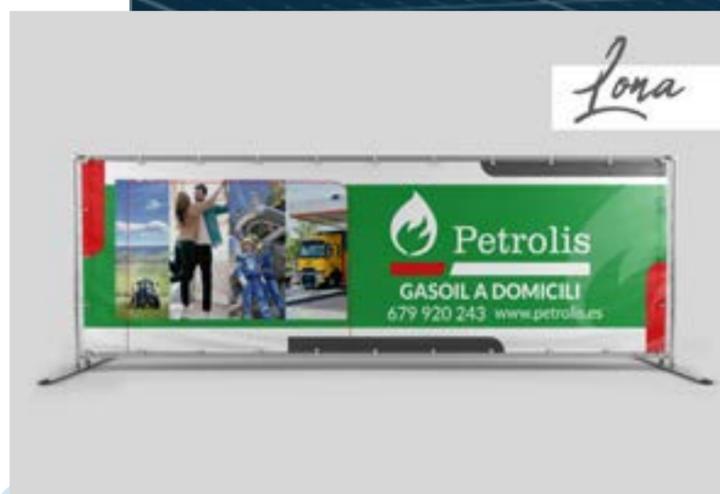
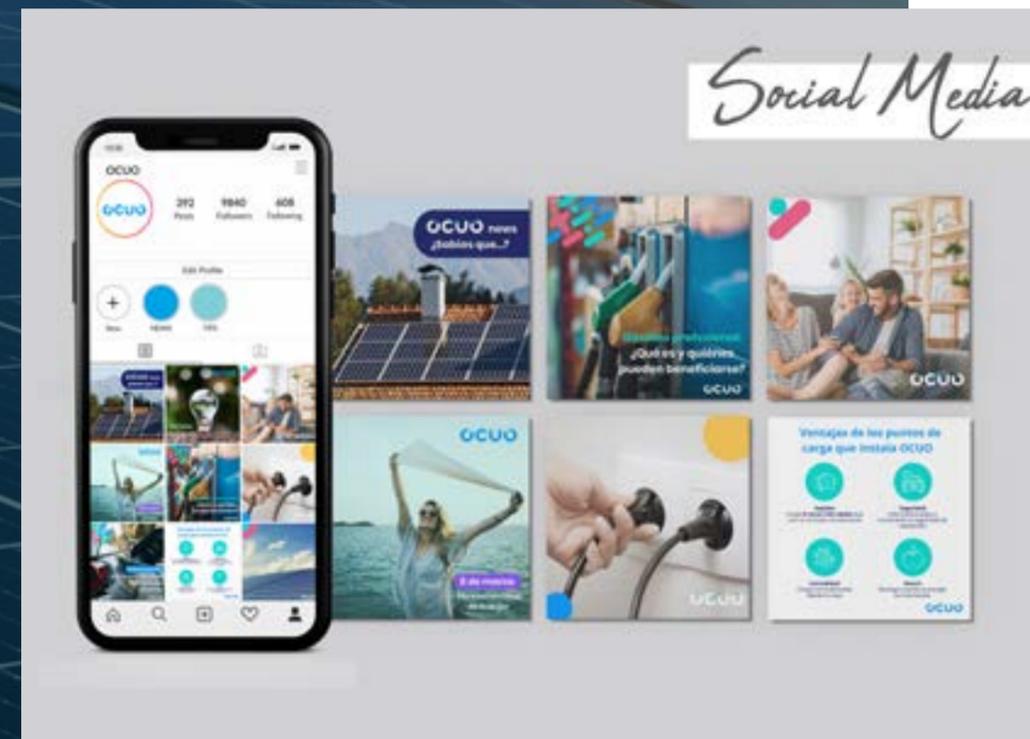
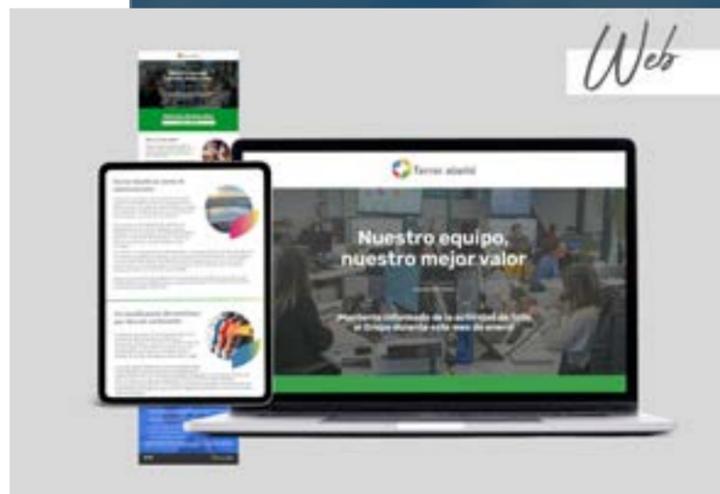
Para poder desarrollar todas las acciones necesarias y conseguir los objetivos y retos marcados, nuestros equipos de **Marketing Outsourcing** junto con nuestra **Agencia Creativa Digital, Imagine Creative Ideas**, se desarrolló una serie de **materiales y recursos** para poder implementar las acciones propuestas para el **Grupo**, tanto en el **Canal online** como en el **offline**.

Para potenciar la **visibilidad** y **comunicación** corporativa del Grupo, los equipos decidieron **diseñar** distintos **materiales corporativos** para generar impacto frente a la **percepción de las distintas marcas** y que al mismo tiempo estuvieran **alineadas con las estrategias de branding** definidas. Con su creación y diseño, conseguimos dar la **visibilidad** y **el reconocimiento** esperado tanto a nivel **interno** como **externo**.

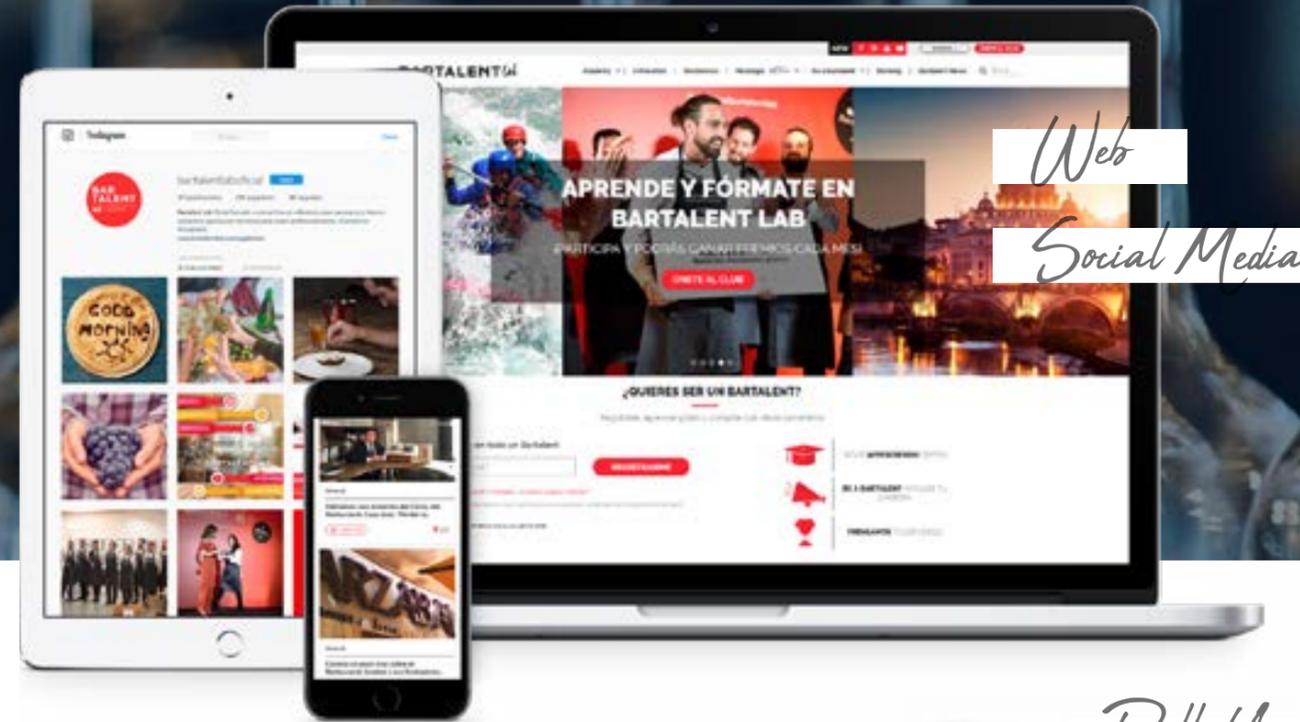
## Resultados del proyecto

Con todas estas **acciones definidas** y **materiales diseñados** a lo largo de los años, el **Grupo** ha conseguido dar fuerza a la **comunicación** de noticias internas de la marca, así cómo el desarrollo de una **estrategia de marca coherente** y alineada **al mercado de actuación**.

Además de lograr una **mayor cohesión** a nivel interno, los equipos también trabajaron distintas acciones en el **canal online** y **offline** para aumentar la **captación de clientes potenciales**, consiguiendo dotar al Grupo de un mayor **alcance**, posicionándose como marca **referente en el sector de las energías**.



# Otros casos



Web  
Social Media

Ciente  
**Coca Cola**  
**Bartalent Lab**



Servicio  
**Marketing**  
**Outsourcing**

## Bartalent Lab

### Áreas de actuación:

- Estrategia Canal Digital
- Inbound Marketing
- SEO & SEM
- Organización de eventos

### Acciones:

- Content Marketing: Creación contenidos + Estrategia editorial
- Revisión UX + Diseño Mobile First
- Desarrollo Combo Digital
- Estrategia y Campañas Paid Media
- Portal Sincronización Google My Business de restauración y bares
- Alianzas Estratégicas y Eventos: CETT, Basque Culinary & HIP, etc.

**Equipo:** Madrid

Roll Up



Invitación



Bartalent Lab es un portal digital de referencia para propietarios y profesionales del sector de la hostelería donde pueden encontrar contenido formativo y de actualidad y diferentes herramientas que les ayudarán en el desarrollo de su negocio.

Rpis

Histórico

**+ 6**

años relación

Alcance

**+ 16.484**

visualizaciones

**+ 3,35%**

engagement en Instagram

Newsletter

**+ 15.000**

suscriptores segmentados

Tráfico

**+ 1.500.000**

sesiones totales último año

Omnicanalidad

**+ 20**

eventos

Web

**+ 12.000**

sesiones mixología último año



BARTALENTlab.com

# Otros casos

Cliente  
**Indo**



Servicio  
**Marketing Outsourcing**

## Indo

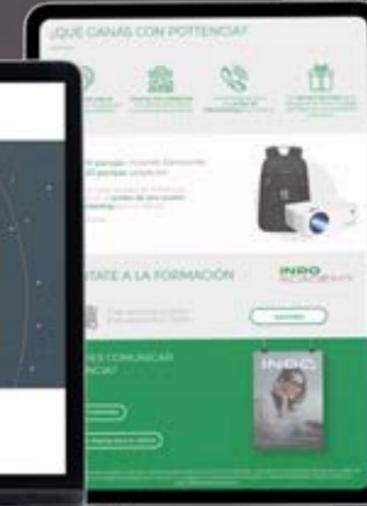
### Área de actuación:

- Estrategia Omnicanal
- B2B2C

### Acciones:

- Ferias
- Desarrollo de aplicaciones
- Lanzamientos de productos
- Campañas SEO & SEM
- Formaciones
- Email Marketing
- Social Media

**Equipo:** Barcelona



*Newsletter*



*Catalogo*



*Social Media*

Indo Optical es una compañía pionera en el sector y con una larga trayectoria de más de 80 años. Diseña y fabrica lentes oftálmicas, y comercializa bienes de equipo para ópticos y oftalmólogos.

Apais

Histórico

**+ 4**

años relación

Alcance

**6**

proyectos adicionales

Tráfico

**+120%**

sesiones totales web  
último semestre

Visibilidad

**+ 23.000**

sesiones canal orgánico  
último semestre

Engagement

**+ 20%**

crecimiento redes sociales  
último semestre

Impacto

**+10.773**

impresiones orgánicas

Objetivos

**+ 553%**

de incremento

Global

**+ 3**

países

INDO

# Otros casos

Cliente  
**Agbar**



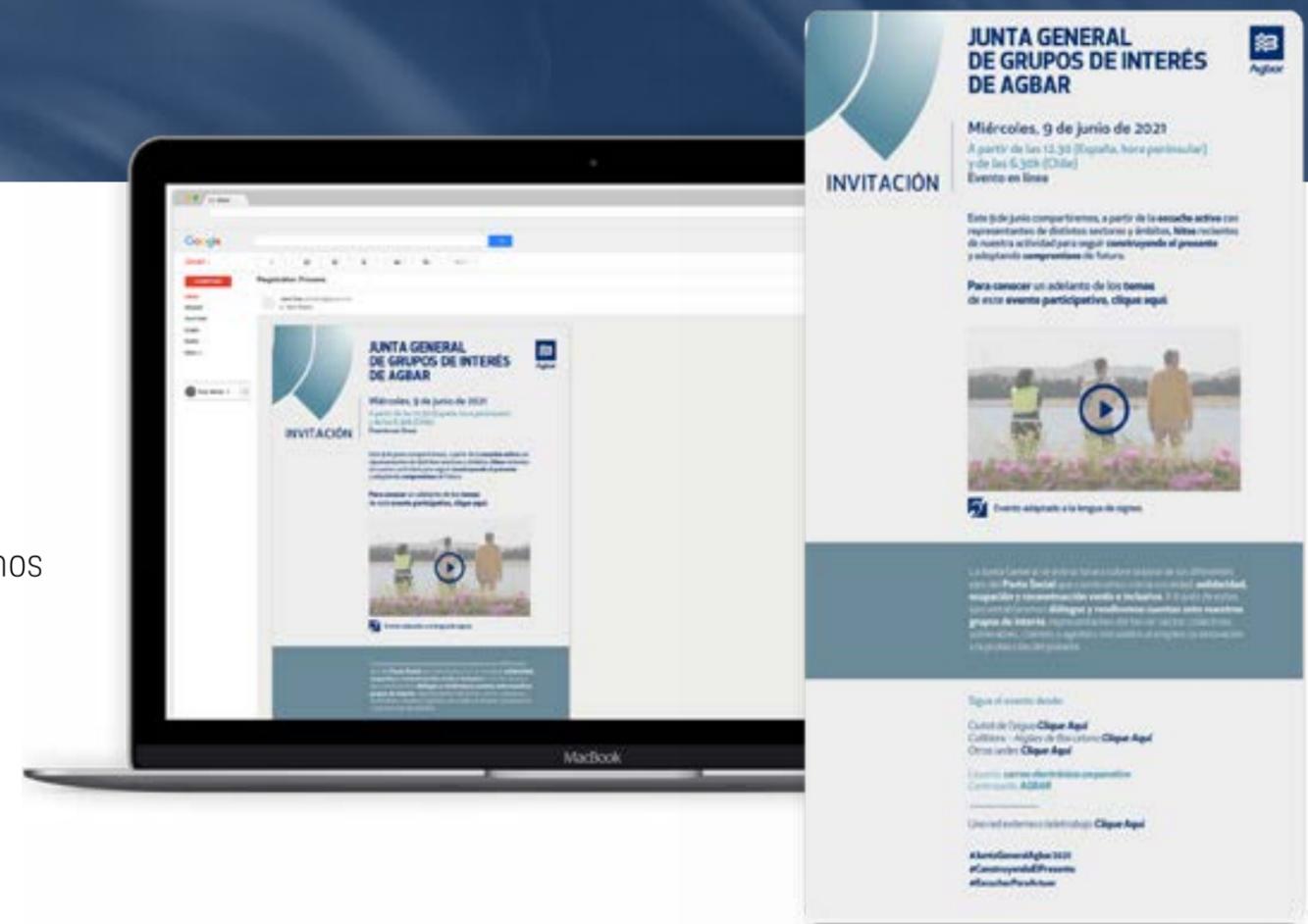
Servicio  
**Design Outsourcing**  
**Imagine Creative Ideas**

## Agbar

### Acciones:

- Diseño Email Marketing (nivel interno)
- Diseño Newsletters
- Diseño e ideación para presentación de informes
- Diseño carteles visuales y gráficos
- Diseño y producción de vídeos internos
- Diseño carteles de señalética
- Creación de videotutoriales

**Equipo:** Barcelona



# Cientes

*our clients our success*

Nos gusta **ver crecer a nuestros clientes, es más, nos encanta poder crecer junto a ellos en cada paso que dan.** Porque su camino también forma parte del nuestro.

En Lifting Group hay cabida para todo tipo de empresas, independientemente de su tamaño y sector. Nos comprometemos a ofrecer **un trato cercano y de confianza** para que el cliente se sienta cómodo y a gusto. Gracias a nuestro **expertise, profesionalidad y rigurosidad** somos capaces de adaptarnos a cualquier cliente potencial.



## OFICINA MADRID

C/ Caracas, 6  
Madrid

## OFICINA BARCELONA

C/ Vallespir, 19, Piso 2º  
Sant Cugat del Vallès, Barcelona

## OFICINA VALENCIA

C/ Almirall Cadarso, 26  
Valencia

## OFICINA MEXICO

Av. Sor Juana Inés de la Cruz 22  
Tlalnepantla de Baz, México

OUR CLIENTS OUR SUCCESSES

# Brochure Corporativo